

AMIDO

KVARTALSRAPPORT Q3-2025

Q3



# Starkt kvartal med lönsamhetsrekord

## Väsentliga händelser

- Amido växer med 25% i kvartalet och levererar ett EBITDA på 3,1 MSEK, det högsta kvartalsresultatet i bolagets historia. Resultatet påverkas positivt av en engångseffekt på 0,7 MSEK relaterad till omstrukturering.
- Strategisk affär med Bergkvara i samarbete med Nexus - vi levererar på vår säljstrategi att skapa kundvärde genom starka partnerskap.
- Shahin Atai ny Chief Technical Product Officer (CTPO) på Amido.

## Juli – september 2025

- ARR uppgick vid utgången av perioden till 29,1(25,6) MSEK
- Nettoomsättning ökade med 25 procent och uppgick till 9,5(7,6) MSEK
- EBITDA uppgick till 3,1(1,5) MSEK
- Resultat före skatt uppgick till 1,1(-0,6) MSEK
- Resultat per aktie uppgick till 0,04(-0,02) SEK
- Churn uppgick till 0%, där inget avtal har sagts upp under perioden

## Januari – september 2025

- ARR ökade med 14 procent och uppgick vid utgången av perioden till 29,1(25,6) MSEK
- Nettoomsättning ökade med 14 procent och uppgick till 28,5(25,1) MSEK
- EBITDA uppgick till 3,9(3,9) MSEK
- Resultat före skatt uppgick till -2,1(-3,0) MSEK
- Resultat per aktie uppgick till -0,07(-0,11) SEK
- Churn uppgick till 0%, där inget avtal har sagts upp under perioden

## Finansiell utveckling

| FÖRSÄLJNING OCH RESULTAT I SAMMANDRAG | 2025<br>JUL-SEP | 2024<br>JUL-SEP | 2025<br>JAN-SEP | 2024<br>JAN-SEP | 2024<br>JAN-DEC | 2023<br>JAN-DEC |
|---------------------------------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| Summa rörelsens intäkter              | 11 606          | 10 297          | 34 806          | 33 177          | 45 710          | 40 220          |
| Summa rörelsens kostnader             | -8 505          | -8 797          | -30 916         | -29 263         | -39 880         | -44 768         |
| EBITDA                                | 3 101           | 1 500           | 3 890           | 3 915           | 5 830           | -4 548          |
| Periodens resultat före skatt         | 1 091           | -602            | -2 115          | -2 968          | -7 527          | -15 394         |
| Resultat per aktie                    | 0,04            | -0,02           | -0,07           | -0,11           | -0,28           | -0,57           |
| ARR                                   | 29 133          | 25 610          | 29 133          | 25 610          | 26 017          | 21 247          |



## Samtliga pressmeddelanden

### Pressmeddelanden under perioden juli-september 2025

|            |  |
|------------|--|
| 2025/08/21 | Amido kvartalsrapport Q2 2025  |
| 2025/09/01 | Bergkvara Group väljer Amido och Nexus – för en enkel och trygg start för sina anställda |
| 2025/09/22 | Tyska ShapeQ ökar sitt innehav i Amido och blir största ägare                            |
| 2025/09/29 | Amido utser Shahin Atai till Chief Technical Product Officer (CTPO)                      |

### Pressmeddelanden efter perioden

|            |                               |
|------------|-------------------------------|
| 2025/10/28 | Valberedning utsedd för Amido |
|------------|-------------------------------|

VD Patrik Simson

## Starkt kvartal med lönsamhetsrekord



Försäljningen ökar med 25% i kvartalet och vi levererar ett EBITDA på 3,1 MSEK (2,4 MSEK justerat för engångseffekter), vilket är det högsta för ett enskilt kvartal i bolagets historia. Genom ett starkt fokus på lönsamhet, skalbarhet och kundnytta har vi lyckats kombinera tillväxt med förbättrad marginal – ett viktigt kvitto på att vi är på rätt väg.

### Vi håller kursen

När vi stänger årets tredje kvartal tar vi ytterligare ett steg mot ett positivt kassaflöde genom att strikt hålla den strategi som slagits fast – att växa Amido genom lönsam tillväxt. En målinriktad styrning, tillsammans med ett konsekvent kostnadsfokus och tydliga prioriteringar, har skapat stabilitet och förutsägbarhet i verksamheten. Den fortsatt positiva utvecklingen även i årets tredje kvartal visar att vi har hittat en välbalanserad väg framåt, där tillväxt, lönsamhet och långsiktig kundnytta går hand i hand.

### Strategisk partneraffär med Bergkvara

I september kommunicerade vi via en pressrelease en strategiskt viktig affär med Bergkvara, en av Sveriges ledande aktörer inom kollektivtrafik. Tillsammans med vår partner Nexus skapar vi ett sömlöst flöde för identitet och access – från registrering till aktiv behörighet, helt utan manuell hantering. Genom att kombinera våra respektive styrkor kan vi erbjuda ett mer komplett och värdeskapande erbjudande till våra gemensamma kunder. Affären är ett tydligt exempel på hur vår säljstrategi, att skapa kundvärde genom starka partnerskap, ger konkreta resultat.

### Ny storägare i Amido

Under kvartalet fick vi en ny storägare i Amido genom ShapeQ's förvärv av 2,7 miljoner aktier i Amido. ShapeQ är ett tyskt investmentbolag baserat i Augsburg, Tyskland, med fokus på långsiktiga ägarengagemang i små och medelstora tillväxtbolag. Samtidigt som vi får behålla vår starka ägarbas med grundarna i spetsen, kompletterar vi med en större internationell ägare med resurser, nätverk och erfarenhet att stödja vår fortsatta expansion. Efter transaktionen äger ShapeQ 10,8% av såväl röster som aktier i Amido.

### Rekrytering av ny CTPO

I september anställde vi vår nye Chief Technical Product Officer (CTPO) Shahin Atai. Med en gedigen erfarenhet inom digital transformation, AI, produktledning och kommersiell utveckling tillför Shahin Amido en unik kombination av teknisk expertis och affärsmässigt fokus. Med Shahins bakgrund i flera ledande roller från bland annat Smart Eye och AFRY, kommer han bli en nyckelperson i Amidos ledningsgrupp med fokus på att driva innovation inom tech, data och AI.

### Väl positionerade

Efter ett starkt tredje kvartal står Amido väl rustat inför årets avslutning. Tecken på återhämtning, och en ökad framtidstro i fastighetsbranschen, stärker vår övertygelse om att vårt erbjudande inom Smart Access är rätt positionerat i tiden. Med en tydlig strategi och en fokuserad organisation fortsätter vi att skapa värde genom lösningar som effektiviserar, förenklar och utvecklar våra kunders verksamheter – och som samtidigt driver både branschen och Amido framåt.

Göteborg, 6 november 2025  
Patrik Simson

# Amidos verksamhet i korthet

Amido är ett svenskt SaaS-bolag som gör det möjligt för fastighetsägare att hantera access digitalt – tryggt, enkelt och säkert.

Vi erbjuder en systemoberoende plattform för Smart Access, där rätt person får rätt tillgång, vid rätt tidpunkt, i rätt system. Genom att samla alla accesspunkter i en gemensam lösning minskar administrationen och ökar säkerheten, kontrollen samt spårbarheten.

Amidos plattform är anpassad för att fungera med kundens befintliga infrastruktur och framtida behov – utan att kräva systembyte eller speciallösningar.

I dag används vår teknik dagligen i tusentals fastigheter i hela Sverige – från bostäder och skolor till kontor, vårdbyggnader och logistikcentrum.

## Kunder

Amido samarbetar med fastighetsägare som har komplexa miljöer, höga säkerhetskrav och behov av struktur och kontroll.

Våra kunder återfinns inom bostadsbolag, kommersiella fastigheter, företag, kommuner och regioner – och gemensamt är att de hanterar stora mängder behörigheter för stora fastighetsbestånd och olika systemmiljöer.

Idag använder flertalet av Sveriges största fastighetsägare vår plattform. Vi hjälper kunderna att få kontroll över accessflöden, minska manuell hantering och skapa ökad trygghet för både personal, boende och besökare. Vi fokuserar på fyra huvudsegment:

### Bostadsbolag

Bostadsbolag med stora fastighetsbestånd har behov av struktur, kontroll och effektiv hantering av access. Med Smart Access får fastighetsägaren överblick över alla behörigheter – från entréer till bokningssystem – samtidigt som administrationen minskar. Automatiserade flöden vid in- och utflyttning och möjligheten för boende att hantera access bidrar till en smidigare och tryggare förvaltning.



## Kommersiella fastigheter

I kommersiella byggnader med flera hyresgäster kan access snabbt bli en administrativ flaskhals. Med Smart Access hanteras behörigheter centralt, samtidigt som hyresgäster kan administrera sin egen access. Detta minskar behovet av support och administration samtidigt som fastighetsägaren behåller full kontroll. All access loggas automatiskt, vilket skapar spårbarhet och trygghet – även i komplexa systemmiljöer.

## Företag

Företag med flera kontor och olika passersystem möter ofta utmaningar i att behålla kontroll över access. Med Amidos system kopplas accessen till olika identitetssystem, vilket gör att behörigheter automatiskt uppdateras vid förändringar i organisationen. Det minskar manuell hantering, ökar säkerheten och ger tydlig överblick – oavsett kontorsplats eller systemleverantör.

## Kommun och region

Kommuner och regioner behöver hantera access till många verksamheter och fastigheter – från skolor och idrottshallar till vårdcentraler och kontor. Smart Access gör det möjligt att samla all behörighet i ett och samma system. Genom integration mot olika identitetssystem kan tillgången styras automatiskt när personal byter roll, börjar eller avslutar sin anställning. Resultatet är mindre administration, bättre spårbarhet och ökad säkerhet i hela organisationen.

## Produkter

Smart Access börjar med Amido. Vi kopplar ihop passersystem, nyckelskåp, bokningsportaler och andra accessrelaterade system i en plattform som fungerar med det som redan finns – och växer med det som behövs. Genom att samla all behörighet på ett ställe minskar manuell hantering, samtidigt som struktur, trygghet och kontroll ökar i varje steg.

## Alliera

Alliera är navet för Smart Access. Genom att samla accessen i en gemensam plattform får fastighetsägaren överblick, spårbarhet och färre fel. Nya taggar, ändringar och spärrar hanteras centralt och skickas automatiskt till alla anslutna system. Alliera fungerar med de flesta passersystem på marknaden, vilket gör att det som redan fungerar kan vara kvar. Genom att behålla befintlig hårdvara minskar behovet av nyinvesteringar samtidigt som miljöpåverkan reduceras avsevärt.

## Opna

Opna är lösningen för säker och smidig entreprenörsaccess. Fastighetsägaren ser vem som har access, när och varför – medan entreprenören enkelt hanterar sin personal via ett personligt passerkort kopplat till BankID. Taggar och manuella listor försvinner, och all access är spårbar i realtid. Det blir mindre administration, bättre kontroll och ökad trygghet i fastigheterna.

### Smart Passage

Under en nödsituation får inte hjälpen fastna utanför dörren. Smart Passage ger räddningstjänst och ambulans snabb och säker access till fastigheter utan nycklar eller manuell upplåsning. Behörigheten styrs via larmtjänstens egna taggar och loggas automatiskt. Lösningen är utvecklad tillsammans med SOS Alarm och kan enkelt aktiveras över hela fastighetsbeståndet.

## Affärsmodell

Amido erbjuder sina tjänster som SaaS – Software as a Service – vilket innebär att kunderna betalar abonnemangsbaserade avgifter för åtkomst, funktionalitet, integration och support.

Affärsmodellen skalar med antalet användare, fastigheter och systemkopplingar och skapar därmed goda möjligheter till både lönsam tillväxt och långsiktiga kundrelationer.

Vår oberoende position på marknaden är en tydlig styrka. Vi är inte bundna till ett visst fabrikat eller teknikleverantör vilket gör att kunder kan behålla sina befintliga investeringar och ändå ta ett steg mot en modern, digitaliserad och sammanhållen accesshantering.

Detta blir allt viktigare i en marknad där säkerhet, effektivitet och datadrivna beslut är avgörande, men där fragmenterade systemmiljöer ofta bromsar utvecklingen.

Amido löser den utmaningen. Med Smart Access som grund erbjuder vi en väg framåt som fungerar i praktiken – inte bara i teorin.



# Finansiell översikt

## Bolagets omsättning och resultat

### Perioden juli-september 2025

Rörelsens intäkter under kvartalet uppgick till 11,6 MSEK (10,3) varav aktiverat utvecklingsarbete 2,1 MSEK (2,7). Nettoomsättningen ökade med 25% till 9,5 MSEK (7,6). Kostnaderna summerar till 8,5 MSEK (8,8). EBITDA uppgick till 3,1 MSEK (1,5) och justerat för engångseffekter drivna av omstrukturering är EBITDA 2,4 MSEK. Resultatet före skatt uppgick till 1,1 MSEK (-0,6).

### Investeringar och finansiell ställning

Bolagets tillgängliga medel fås genom att summera Kortfristiga placeringar samt Kassa och bank vilket uppgick vid periodens slut till 9,7 MSEK. Kassaflödet för Bolaget från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet uppgick under kvartalet till 2,4 MSEK (1,6). Kassaflödet från den löpande verksamheten var 1,1 MSEK (2,1). Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick under samma period till -2,1 MSEK (-2,8). Från finansieringsverksamheten var kassaflödet 0 MSEK (0 MSEK). Kvartalets kassaflöde uppgick till -1,0 MSEK (-0,6). Ej kassaflödespåverkande poster i form av avskrivningar uppgick till 2,0 MSEK (2,2) samt omstruktureringkostnader -0,7 MSEK (0).

Balansomslutningen uppgick till 44,1 MSEK (44,3) och soliditeten var 78,0 procent (82,0). Kassan, dvs likvida medel, uppgick till 9,7 MSEK vid utgången av perioden. Bolaget har ingen checkräkningskredit.

### Medarbetare och organisation

Vid periodens utgång fanns motsvarande 31 (34) medarbetare, varav 11(10) kvinnor, på hel- eller deltid i bolaget. Andelen kvinnor ökar till 35% från 29% samma period föregående år.

### Antal aktier och lista

Aktien Amido AB (publ) hade 29 534 029 aktier utestående per den 30 september 2025. Amido AB är ett publikt bolag noterat på Spotlight Stock Market sedan den 2 december 2019. Aktien handlas under kortnamnet AMIDO.

### Ställda säkerheter

Företagsinteckningar 1 570 000 kr varav 1 570 000 kr är fria.

### Transaktioner med närstående

Inga transaktioner som väsentligen påverkat Bolagets resultat och finansiella ställning har genomförts med närstående under perioden.

### Allmän information om Bolaget

Bolagets firma och kommersiella beteckning är Amido AB och Bolagets organisationsnummer är 556751-8708. Bolaget är ett publikt aktiebolag bildat och registrerat enligt svensk rätt med säte i Västra Götalands län. Bolagets verksamhet regleras av, och dess aktier har utgivits enligt, Aktiebolagslagen (2005:551).



## Redovisningsprinciper

Redovisningsprinciper och värderingsprinciper Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 (K3) tillämpas vid upprättandet av finansiella rapporter. Principerna är oförändrade jämfört med föregående år.

## Risker och osäkerheter

Bolagets väsentliga risk- och osäkerhetsfaktorer omfattar såväl verksamhetsrelaterade risker såsom risker relaterade till marknads- och teknikutveckling, patent, konkurrenser och framtida finansiering, som värdepappers-relaterade risker, såsom risker relaterade till aktiekursutveckling, volatilitet och likviditet. En investerare rekommenderas att göra en egen bedömning av varje riskfaktor och dess betydelse för Bolagets framtida utveckling. Ovan nämnda riskfaktorer är utan rangordning och utan anspråk på att vara heltäckande.

## Hållbarhetsarbete

Amido jobbar aktivt med Globala hållbarhetsmålen Nr. 11 - Hållbara städer och samhällen:

“Över hälften av världens befolkning bor i urbana områden, och andelen väntas stiga till 70 procent år 2050. Den snabba och stora inflyttningen till städer ställer nya krav som behöver bemötas på ett ekologiskt, ekonomiskt och socialt hållbart sätt. Inkluderande och innovativ stadsplanering behövs för att göra städerna säkra och hållbara för framtiden.”

Med Amidos tjänster skapar vi trygghet och ökar säkerheten för hyresgäster, besökare och fastighetsägare när det kommer till behörighet och access till fastigheter. Vår plattform möjliggör snabb access för flera samhällsviktiga funktioner som blåljuspersonal samt miljö- och renhållnings-arbetare. Utöver säkerhet skapar våra tjänster bland annat möjlighet för fastigheter att behålla äldre passersystem, samtidigt som de kan uppdatera mjukvaran. Det i sin tur gör det möjligt att hålla sig à jour med den senaste tekniken, som behövs för en fungerande fastighet när det gäller accesser - utan att byta ut fungerande hårdvara.

## Definitioner

### SaaS

En abonnemangstjänst tecknad av en kund genererar återkommande intäkter.

### EBITDA

Earnings before interest, taxes, depreciation and amortization. EBITDA är resultatet före ränteintäkter, räntekostnader, skatter, avskrivningar och goodwillavskrivningar.

### Resultat per aktie

Periodens resultat dividerat med antal utestående aktier vid periodens slut. Bolaget anser att nyckeltalet ger en bättre förståelse för Bolagets lönsamhet.

### Rörelsemarginal

Rörelsemarginal är EBITDA (se separat definition) i förhållande till nettoomsättning och anges i procent.

### Soliditet

Eget kapital i procent av balansomslutningen.

### ARR

Återkommande intäkter för kvartalets sista månad multiplicerat med 12.

### Churn (%)

Andelen förlorade återkommande intäkter (ARR) under perioden pga uppsagda avtal, uttryckt som en procentandel av de totala återkommande intäkterna i början av perioden.

# Resultaträkning

| RÖRELSENS INTÄKTER (KSEK)             | 2025<br>JUL-SEP | 2024<br>JUL-SEP | 2025<br>JAN-SEP | 2024<br>JAN-SEP | 2024<br>JAN-DEC | 2023<br>JAN-DEC |
|---------------------------------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| Nettoomsättning                       | 9 506           | 7 600           | 28 484          | 25 056          | 35 077          | 28 057          |
| Aktiverat arbete för egen räkning     | 2 100           | 2 697           | 6 300           | 8 092           | 10 580          | 12 168          |
| Övriga rörelseintäkter                |                 |                 | 22              | 29              | 53              | -5              |
| <b>SUMMA RÖRELSENS INTÄKTER</b>       | <b>11 606</b>   | <b>10 297</b>   | <b>34 806</b>   | <b>33 177</b>   | <b>45 710</b>   | <b>40 220</b>   |
| <b>RÖRELSENS KOSTNADER</b>            |                 |                 |                 |                 |                 |                 |
| Råvaror och förnödenheter             | -323            | -326            | -1144           | -1242           | -1603           | -1456           |
| Övriga externa kostnader              | -1785           | -2 598          | -6 453          | -8 742          | -11 877         | -19 617         |
| Personalkostnader                     | -6 397          | -5 874          | -23 319         | -19 279         | -26 401         | -23 696         |
| <b>SUMMA RÖRELSENS KOSTNADER</b>      | <b>-8 505</b>   | <b>-8 797</b>   | <b>-30 916</b>  | <b>-29 263</b>  | <b>-39 880</b>  | <b>-44 768</b>  |
| <b>EBITDA</b>                         | <b>3 101</b>    | <b>1 500</b>    | <b>3 890</b>    | <b>3 915</b>    | <b>5 830</b>    | <b>-4 548</b>   |
| EBITDA marginal %                     | 33%             | 20%             | 14%             | 16%             | 17%             | -16%            |
| Avskrivningar och nedskrivningar      | -2 030          | -2 196          | -6 057          | -6 584          | -13 108         | -8 579          |
| Övriga rörelsekostnader               | -2              | -8              | -8              | -16             | -20             | -54             |
| Finansiella poster                    | 22              | 102             | 61              | -283            | -229            | -2 212          |
| <b>PERIODENS RESULTAT FÖRE SKATT</b>  | <b>1 091</b>    | <b>-602</b>     | <b>-2 115</b>   | <b>-2 968</b>   | <b>-7 527</b>   | <b>-15 394</b>  |
| <b>PERIODENS RESULTAT EFTER SKATT</b> | <b>1 091</b>    | <b>-602</b>     | <b>-2 115</b>   | <b>-2 968</b>   | <b>-7 527</b>   | <b>-15 394</b>  |
| <b>RESULTAT PER AKTIE</b>             | <b>0,04</b>     | <b>-0,02</b>    | <b>-0,07</b>    | <b>-0,11</b>    | <b>-0,28</b>    | <b>-0,57</b>    |

# Balansräkning

| TILLGÅNGAR (KSEK)                     | 2025-09-30    | 2024-09-30    | 2024-12-31    | 2023-12-31    |
|---------------------------------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| <b>Anläggningstillgångar</b>          |               |               |               |               |
| Immateriella anläggningstillgångar    | 27 311        | 30 753        | 26 789        | 29 055        |
| Materiella anläggningstillgångar      | 706           | 618           | 644           | 591           |
| <b>Summa anläggningstillgångar</b>    | <b>28 017</b> | <b>31 371</b> | <b>27 433</b> | <b>29 645</b> |
| <b>Omsättningstillgångar</b>          |               |               |               |               |
| Varulager m.m.                        | 59            | 106           | 94            | 55            |
| Kortfristiga fordringar               | 6 288         | 5 425         | 7 782         | 6 815         |
| Kortfristiga placeringar              | 513           | 500           | 534           | 988           |
| Kassa och bank                        | 9 201         | 6 904         | 6 910         | 11 786        |
| <b>Summa omsättningstillgångar</b>    | <b>16 061</b> | <b>12 935</b> | <b>15 320</b> | <b>19 644</b> |
| <b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>               | <b>44 078</b> | <b>44 305</b> | <b>42 753</b> | <b>49 289</b> |
| <b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>       |               |               |               |               |
| Eget kapital                          | 34 363        | 36 332        | 31 774        | 39 301        |
| Kortfristiga skulder                  | 9 715         | 7 973         | 10 979        | 9 988         |
| <b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b> | <b>44 078</b> | <b>44 305</b> | <b>42 753</b> | <b>49 289</b> |

# Kassaflödesanalys

| KSEK  | 2025<br>JUL-SEP | 2024<br>JUL-SEP | 2025<br>JAN-SEP | 2024<br>JAN-SEP | 2024<br>JAN-DEC | 2023<br>JAN-DEC |
|---|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| <b>DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN</b>   |                 |                 |                 |                 |                 |                 |
| Rörelseresultat   | 1 069           | -703            | -2 175          | -2 686          | -7 298          | -13 181         |
| Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet                                 | 1327            | 2 196           | 6 671           | 6 584           | 13 108          | 8 593           |
| Räntenetto  | 22              | 102             | 61              | 205             | 224             | 948             |
| <b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b> | <b>2 418</b>    | <b>1 595</b>    | <b>4 556</b>    | <b>4 103</b>    | <b>6 035</b>    | <b>-3 641</b>   |
| <b>Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital</b>                               |                 |                 |                 |                 |                 |                 |
| Minskning(+)/ökning(-) av varulager   | 8               | 4               | 34              | -51             | -39             | 4               |
| Minskning(+)/ökning(-) av rörelsefordringar   | 106             | 2 956           | 1 516           | 1 391           | -967            | 2 604           |
| Minskning(-)/ökning(+) av rörelseskulder  | -1 417          | -2 422          | -1 878          | -2 015          | 990             | 1 456           |
| <b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>                                     | <b>1 115</b>    | <b>2 132</b>    | <b>4 229</b>    | <b>3 428</b>    | <b>6 019</b>    | <b>423</b>      |
| <b>Investeringsverksamheten</b>   |                 |                 |                 |                 |                 |                 |
| Förvärv av immateriella anläggningstillgångar                                       | -2 100          | -2 697          | -6 300          | -8 092          | -10 580         | -12 168         |
| Förvärv av materiella anläggningstillgångar   | -19             | -58             | -341            | -218            | -316            | -675            |
| <b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>                                     | <b>-2 119</b>   | <b>-2 755</b>   | <b>-6 641</b>   | <b>-8 310</b>   | <b>-10 896</b>  | <b>-12 843</b>  |
| <b>Finansieringsverksamheten</b>  |                 |                 |                 |                 |                 |                 |
| Amortering av finansiella skulder   |                 |                 |                 |                 |                 |                 |
| Inbetalt för nyemission   |                 |                 | 4 704           |                 |                 |                 |
| <b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>                                    | <b>0</b>        | <b>0</b>        | <b>4 704</b>    | <b>0</b>        | <b>0</b>        | <b>0</b>        |
| <b>Periodens kassaflöde</b>   | <b>-1 004</b>   | <b>-623</b>     | <b>2 291</b>    | <b>-4 882</b>   | <b>-4 877</b>   | <b>-12 420</b>  |
| Likvida medel vid årets början  | 10 717          | 7 973           | 7 444           | 12 774          | 12 774          | 28 354          |
| Nedskrivning av kortfristiga placeringar  |                 | 53              | -22             | -488            | -453            | -3 160          |
| <b>Likvida medel vid årets slut</b>   | <b>9 713</b>    | <b>7 404</b>    | <b>9 713</b>    | <b>7 404</b>    | <b>7 444</b>    | <b>12 774</b>   |
| <b>Ej kassaflödespåverkande poster</b>  |                 |                 |                 |                 |                 |                 |
| Avskrivningar   | 2 030           | 2 196           | 6 057           | 6 584           | 8 788           | 7 371           |
| Nedskrivning av immateriella tillgångar   |                 |                 |                 |                 | 4 320           | 1 208           |
| Omstruktureringskostnader   | -703            |                 | 614             |                 |                 | 14              |
| <b>SUMMA</b>  | <b>1 327</b>    | <b>2 196</b>    | <b>6 671</b>    | <b>6 584</b>    | <b>13 108</b>   | <b>8 593</b>    |

# Styrelsens försäkran

Göteborg 2025/11/06

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat.

- Anne Årneby, ordförande
- Charlotte Berg, ledamot
- Alexander Tasevski, ledamot
- Markus Emgård, ledamot
- Hélène Gustavii, ledamot
- Günther Mårder, ledamot
- Patrik Simson, vd

Revisors rapport

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av Bolagets revisorer.

För ytterligare information kontakta


Patrik Simson  
[patrik.simson@amido.se](mailto:patrik.simson@amido.se)  
+46 (0)70 283 77 65

## Finansiell kalender

- Bokslutskommuniké 2025, 2026-02-19
- Delårsrapport Q1-2026, 2026-05-07
- Delårsrapport Q2-2026, 2026-08-20

Informationen är sådan som Amido är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning (EU nr 596/2014) samt lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom den angivna kontaktpersonens försorg, för offentliggörande den **6 november 2025 kl. 08:30 CET**.

A

A photograph of three business professionals in a meeting. A woman with long dark hair is seated at a table, looking at a laptop. A man with glasses and a beard is seated next to her, also looking at a laptop. A woman with long blonde hair is standing behind them, leaning over and looking at a document held by the man. They are all smiling and appear to be in a collaborative work environment. The background is a bright, modern office space with large windows and a concrete wall.

AMIDO AB  
FABRIKSGATAN 7  
412 50 GÖTEBORG

+46(0)31-719 20 70 | [info@amido.se](mailto:info@amido.se) | [amido.se](http://amido.se)